

ご希望にお応えして金澤セミナーの追加日程です！

雨降って傘を取りあげない

ほんとうの保険の選び方・使い方

あなたは、まだ保険料を比較して保険を提案しますか？
あなたは、まだ返戻率を比較して保険を提案しますか？

どんなに保障内容の優れた保険商品でも、保険金が払われるまで保険を継続できなければ、保障を受けることは出来ません。

保険料が安いと思っていた保険商品が、その保険料が大きな負担となり、返戻率が低いと思っていた保険商品が、効果的な保険だった？

生命保険は、抱えられない大きなリスクに対して、平常時には耐えられる保険料の範囲で備えるものです。ですから、平常時に払う保険料の差など大きな問題ではありません。また、保険を解約してしまったときの返戻率を比較するというのはどうなのでしょう？万が一がおきてしまったときの保険の効果を評価するべきではないのでしょうか？

例えば、同じ1億円の保険金の終身保険であっても、万一の場合の保険効果は保険商品によって異なるのをご存じでしょうか？

だれが条件を入力しても同じ答えがでる検索システムで、保険料や返戻率を比較して推奨するだけでは保険のコンサルタントの存在価値はありません。

お客様を護るほんとうの保険提案を一緒に考えてみませんか？



独自の理論と分析で、価値ある保険商品の選別と保険の効果を高める活用術の提案に取り組み、経済誌・医院経営雑誌、各種セミナーを通じた情報提供を行っています。

《著書》

お客様を護る生命保険活用術
生命保険のありえない裏ワザ

《講師》松木 祐司CFP® FPスキルアップシリーズ ドクターマーケット開拓編 他

日 時	1月19日（水）12：30～16：30
場 所	 名古屋駅近郊会議室
参 加 費	30,000円（税込）再受講12,000円（税込）
募集人数	先着25名様

お申込み・お問合せはこちら

<https://matsuki-fp.com/>

松木FP事務所 Mail: matsuki.fp01@gmail.com