



# 妙薬 特効薬

## 休診で収入が途絶え クリニックの存続は 所得補償保険が命綱!

株式会社 松木 祐司

## 「歯科医師賠償責任保険」の ほんとう



損害保険会社の社員や代理人、医療コンサルタントであっても、歯科医師賠償責任保険のことを詳しく理解している人は少ないようです。  
また、加入方法も、協同組合や同業会関係の代理店などに頼んで申し込むことが多く、十分な説明を受けられる機会も少ないのではないのでしょうか。  
とても重要な保険ですので、加入の際のチェックポイント



松木祐司  
ファイナンシャルプランナー

FPスキルアップシリーズ

### ドクターマーケット 開拓術

コンサルの開拓手法

# だれも教えてくれない 歯科医師の家庭のリスクマネジメント



## だれも教えてくれない 歯科医師の家庭の リスクマネジメント

豊かな人生を送るためには、資産運用や節税、リスクマネジメントといった自分の専門外のことにも知恵を絞ることが必要となります。もっとも、「資産運用」ができなくても路頭に迷うことはなく、「節税」が上手にできなくても路頭に追い込まれることはないでしょう。しかし、「リスクマネジメント」を理解していなければ、人生を棒に振ってしまうかもしれないのです。災害や訴訟が多発する時代を生き抜く備えを紹介します。



や医療機器 スク 保険のお世話になろうという時に、更新を要する

## 者の退職金 保する?



## 家族のお守り

1位 損保ジャパン日本興亜ひまわり生命 >>>>

保障のデメリットもカバー

水漏れ事故の保障もカバー

家族の保障もカバー

## 院長のリスクマネジメント 地震保険・生命保険の 戦略的活用法

歯科医師経営者として人生の重要な事項として「資産運用」と「節税」が、リスクマネジメントにあります。



松木祐司 Makihiro Matsuoka

CFP® 松木 祐司

- ① 保険金の減少を定期保険に変更する
- ② 特定疾病で所定の状態になったとき、2年間にわたって保険料が半分に
- ③ 「だんだん減」は、5年ごとに加入時の5%ずつ保険料が半分に

三大疾病 生活費支援の存在!

ファイナンシャルプランナー 松木祐司

外交員が契約15