

松木祐司先生がノウハウを徹底的に伝授します！ 断然優位な差別化で、明日から始められる正面突破のノウハウ ドクターマーケット開拓合宿

ドクターマーケット開拓を独自の手法で行う、松木祐司先生が、『開拓の肝の部分』を、1泊2日の合宿で余すところなくお伝えします！！

ドクターのニーズをどう捉え、どんな情報を、どんな言葉でどのように伝えたらドクターの信頼を得る事が出来るのか？そのポイントは？

ドクターのリスクを理解せずに販売した保険はやがて『全く役に立たない厳しい現実』に直面します。その事を語れる営業マンが生き残ります。



講師：松木 祐司
CFP®・1級FP技能士

独自の理論と分析で、価値ある保険商品の選別と保険の効果を高める活用法の提案に取り組む。主に、ドクターのライフプラン実現のためのコンサルティングや、経済誌・医院経営雑誌、各種セミナーを通じた情報提供・保険営業マンの教育研修にも取り組む。

・出演

テレビ東京「お金の達人」TBSラジオ「生島ヒロシのおはよう一直線」

・寄稿、取材協力

THE医院開業「お金の話し」アポロニア21「医院経営のリスクマネジメント」日本歯科新聞「妙薬・効薬・特効薬」ドクターズキャリアマガジン クリニックマガジン 企業実務 日経おとなのOFF 週刊東洋経済 週刊エコノミスト 週刊ダイヤモンド 日経トレンディー プレジデント

・著書

生命保険のありえない裏ワザ
FPスキルアップシリーズ ドクターマーケット開拓編 他

日時	2019年1月24日(木)・25日(金)
場所	ホテルEPICHARIS(和歌山市新和歌浦)
参加費(宿泊費込・食事付)	90,720円(消費税込)
申し込み方法	ご参加いただける方は参加申込書にご記入いただき、FAXまたはメール添付にて送信をお願いします。

ドクターマーケット開拓合宿 お申込み・お問合せはこちら

FAX: 073-498-6633	MAIL: seminar@bestlife-fp.com まで
所属	
お名前:	ふりがな:
TEL:	MEIL: