

## 第2回 山ちゃんセミナー

# 富裕層のお客様を護る!! 『生命保険活用術』

専門家の存在意義は何か？ お客様に何を提供するのか？

お客様の最後に、「あなたに全てを任せておいて良かった！」と  
言っていただけのコンサルタントになるために！

「生命保険のありえない裏ワザ」には書くことが出来なかった  
非公開の活用法も公開！

富裕層マーケットで活躍されるFP、士業の先生方に、生命保険の活用法についてお伝えしたいと思えます。お客様が万一のときに、お客様にご加入されている生命保険について、その時の状況に応じた有効な活用方法をアドバイスすることができますか？ 『高い安い』や『節税』ではなく、お客様を本当に護る保険の活用法を、FP、士業の先生方の枠を超えて考えましょう！

高額な保険契約に加入されている富裕層の方がガン等になられた時に、本当の契約者フォローとはなにか。具体的な事例をもとに保険の活用法を考えてみましょう。

《講師》松木 祐司（マツキ ユウジ） CFP®・1級FP技能士



独自の理論と分析で、価値ある保険商品の選別と保険の効果を高める活用法の提案に取り組む。主に、ドクターのライフプラン実現のためのコンサルティングや、経済誌・医院経営雑誌、各種セミナーを通じた情報提供・保険営業マンの教育研修にも取り組んでいます。

《著書》

生命保険のありえない裏ワザ

FPスキルアップシリーズ ドクターマーケット開拓編 他

日時	6月21日（金） 13:30～16:30
場所	東京都渋谷区渋谷3-12-18 渋谷南東急ビル オリックス生命様会議室
参加費	10,000円（税込）
申し込み	ご参加いただける方は、メールにてお申し込みをお願いします。

お申し込み・お問合せはこちら

メール:yamazaki1170@fics.jp

申込時に右記を御連絡下さい。①お名前、②メールアドレス、③携帯番号、④会社名、⑤住所

参考：松木祐司HP <https://matsuki-fp.com/>