

FWD富士生命保険株式会社 九州支社 主催

お客様の期待を裏切らない

出口から考える保険の選び方



松本 祐司

生命保険の
ありえない裏ワザ

◎生命宣言後の加入し直しで
保険金を2,500万円アップ!
保険は、入り方が貴い方。

時下ますますご清祥の段、お慶び申し上げます。

平素は格別のお引き立てを賜り、厚く御礼申し上げます。

生命保険の活用法について考えてみたいと思います。

お客様が万一のときに、ご加入いただいている保険商品のみならず、

他から加入された保険に対しても、その時の状況に応じた有効な活用方法をアドバイスすることができますか？

ご機嫌伺の電話や訪問・バスカードや贈答品を送ることよりも、本当の契約者フォローとはなにか。

具体的な事例をもとに保険の活用法を考えてみましょう。

セミナー概要は以下の通りです。

- ① 生命保険募集人の存在意義は何か？ お客様に何を提供するのか？
- ② 「あなたに保険を任せて良かった」と言って頂けるコンサルタントになるために！
- ③ 「生命保険のありえない裏ワザ」には書けなかった非公開の活用法も一挙に公開！

本セミナーに参加いただくことで、皆様の募集活動の一助となれば幸いです。

FWD富士生命保険株式会社 九州支社

講師：松本 祐司

<プロフィール>

独自の理論と分析で、価値ある保険商品の選別と保険の効果をも高める活用法の提案に取り組む。主に、ドクターのライフプラン実現のためのコンサルティングや、経済誌・医院経営雑誌、各種セミナーを通じた情報提供・保険営業マンの教育研修にも取り組んでいる。

《著書》

生命保険のありえない裏ワザ

FPスキルアップシリーズ ドクターマーケット開拓編 他

講師

松本 祐司

【CFP®・1級FP技能士】

日時
定員

令和2年 2月 21日 (金) 13時 30分～

【受付開始13時00分 終了予定16時30分】

200名程度 (先着順とさせていただきます)

会場

エルガーラホール (中ホール)

福岡県福岡市中央区天神1丁目4番地2号

TEL: 092-711-5017



参加申込書

ご芳名	(フリガナ) _____
貴社名	_____
ご連絡先	«TEL» () _____